

クラウド型データベース導入

目次

- 01. 課題解決の背景
- 02. 目指す姿
- 03. 取り組みの考え方
- 04. CCイノベーションのコンサルティング
- 05. 導入効果
- 06. 料金

01.課題解決の背景

営業担当者

- 日報や顧客との打ち合わせ記録など似たような内容を何度も報告する必要があり、手間がかかっている。



事務担当者



- 営業担当者からの問い合わせ電話が度々あり、自身の作業が止まってしまう。
- 社内業務の電子化を図り、既存文書を整理保管し、紙資料を削減したい。

- 社員の管理は日報で、取引先の交渉状況は時系列で確認したいが情報がバラバラで月1回の報告会議でしか状況がわからない。
- 業務の見直しをしたいが何からやればよいのかわからない。社員全員を巻き込んで取組を進めたいが本業が忙しく進められない。

経営者



01.課題解決の背景

kintoneの特徴



業務システムアプリを必要な数だけ追加できる



コミュニケーションをシンプルにできる



外部サービスや基幹システムとの連携も



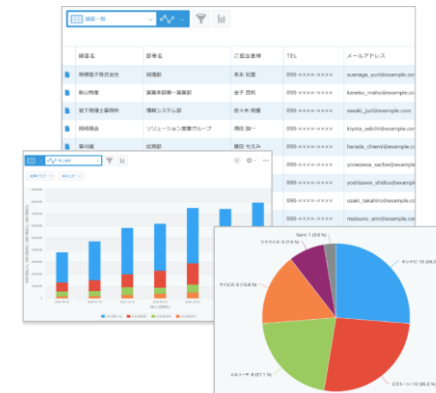
データを共有し見える化できる



様々なデバイスからアクセスできる



キントーンさえ見れば仕事が進められる



01.課題解決の背景

なぜクラウド型DB導入が効果的なのでしょうか

バラバラな
情報が一つ
にまとまる

見える化で
チームの意識が
1つに

チームの
メンバー全員が
使いやすい

なぜkintoneなのでしょうか

顧客満足度
調査No1

2021-2022クラウド基盤
サービス(IaaS/PaaS)部門

高い汎用性

プラグインによる機能拡張
と様々なクラウド基盤
サービスとの連携

高いセキュリティ

政府情報システムのための
セキュリティ評価制度
(ISMAP)のクラウドサービス
リストに掲載

02.目指す姿

1. 生産性向上

- 業務内容の共有 → 行動、情報の見える化
- 作業依頼、日報の報告 → 業務の効率化

2. 労働の質の向上

- 業務量、スケジュール共有 → 脱属人化
- 部署間の情報発信 → チームワークの向上
- 新たな気づきの共有 → 創造性の発揮

3. 柔軟な働き方

- 場所を問わない情報共有
→ ワークライフバランス向上

kintoneを積極的に活用することで、
情報共有の相乗効果が起きます。

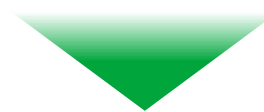


03.取り組みの考え方

kintone導入のよくある壁



- 汎用的すぎて自社に合うアプリの作り方がわからない
- どんな機能があるのか把握しきれていない
- 本業が忙しくて作る暇がない
- 同業他社がどのようなアプリを作成しているか参考にしたい



CCイノベーションがkintone導入をご支援します

04.CCイノベーションのコンサルティング



自社でのプロジェクト

全社プロジェクトを行ったことが
無く経験不足及び
専門部署がない・・・

CCIのコンサルティング

豊富な知識と経験をもとに、
kintone導入プロジェクトを
サポートします



社内体制の
構築

総務・経理部門が主体となることが多く、
全体最適を実現する体制を構築しにくい。

要件の明確化

データベース化すべき業務、ペーパーレス化す
べき業務を把握できず、問題点の洗い出しが
できない。

マネジメント

新しいツールをどういった手順で浸透させて
いけばいいのか方法がわからず、社内で定着
するか不安。



経営層、業務部門それぞれが適切に関与し全
体最適を実現する体制を構築します。

現在の業務や体制の問題点や改善点に
ついてヒアリングし、作成すべきアプリを明
確にし、最適なアプリ構成を提示します。

従業員のITスキルレベルに合わせたノウハウ
をお伝えし、自走できる体制を整えます。

04.CCイノベーションのコンサルティング

メニュー一例

	当社の支援内容
導入目的と計画の整理	なぜ、kintoneを導入したいのかという目的を明確にし、スケジュールや体制を整理します。
現状把握	現在の情報共有方法や社内ルールなど、現在の自社の状況を把握します。
アプリ構築支援	- 現状の課題とあるべき姿を考慮し、最適なアプリ構築を支援します。 - ご要望に合わせて最適なプラグイン等もご提案します。
トライアル	- 本番稼働に必要な設定と策定したルールについて社内で試行します。 - 試行時に出た問題点などを踏まえ内容を改善します。
kintone導入	社内でkintoneを導入し、運用上のギャップも調整します。
運用フォロー	運用後のアプリ修正やフォローも行います。

05.導入効果

ありがちな問題

どのようなアプリが自社に最適かわからない

機能をどのように活用すればよいかわからない

社内に浸透させられるか
自信がない

社内で運用していけるか不安



期待される効果

最適な
アプリ構築
の支援

CCイノベーションの知識と経験を踏まえたアドバイスを行い、アプリ構築をご支援します。

活用方針
の確立

構築支援したアプリの各機能の活用方針策定をご支援します。

社員の定着

社内で運用定着していけるようなルール作りやマニュアル策定をご支援します。

06.料金

サポートの流れと手数料について

【ご支援の流れ】



【基本料金のご案内】

項目	手数料（税抜）
①実態把握（お客さまとの面談）	無料
②現状把握	コンサルティング内容に応じて、 事前にお見積りさせていただきます。
③体制の確立	
④トライアル・導入	

CCIのソリューション

コンサルティングメニュー

経営戦略

- 経営理念、ビジョン策定
- 経営計画の策定
- 個別施策の立案

デジタルマーケティング

- Web広告導入、運用支援
- SEO改善支援
- メールマーケティング支援

業務効率化

- BPR企画・立案
- クラウド会計を活用した事務効率化
- 各種業務のマニュアル化

コストマネジメント

- 原価管理体制の構築
- 物件費削減に関する助言
- アウトソーシングの受託

人事制度・人材育成

- 人事評価制度の策定
- 賃金制度の設計
- 階層別・専門別研修の実施

海外展開

- 海外販路の開拓
- 海外拠点の設立に関する支援
- 貿易手続に関する助言

人材紹介

- 最適な人材マッチング
- 独自のネットワーク
- 人材定着サポート

ICT

- システム導入・更改のサポート
- 独自アプリによる生産性向上
- 社内コミュニケーションの活性化

M & A・事業承継

- 企業の売却・買収のコーディネート
- 企業価値算定に関する助言
- 経営の承継に向けた社内体制整備



- CCIではお客さまの課題を明確にとらえ、お客さまに最適なソリューションを提供します。
- CCIグループ各社、各業務提携機関がお客さまの成長戦略をご支援します。



当社のコンサルティングに
詳しい詳細はこちら

お問合せ



専門コンサルタントが
ご相談を承ります。
お気軽にご連絡ください！

LinkedIn



Facebook



コンサルティング事例やセミナー情報を発信中
ぜひフォローをよろしくお願いします！

ご確認事項

- 本資料は、情報の提供のみを目的として作成されたものであり、CCイノベーションとのお取引を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている意見などはCCイノベーションが信頼に足り、且つ正確であると判断した情報に基づき作成されたものではありませんが、その正確性、确实性を保証するものではありません。なお、本資料は、作成日において入手可能な情報等に基づいて作成したものであり、金融情勢・社会情勢等の変化により、内容が不正確なものになる可能性もあります。
- 本資料のご利用は、お客さま御自身の判断でなされるよう、また、必要な場合には顧問弁護士、税理士などの各種専門家にご相談いただきますようお願いいたします。
- 本資料の著作権はCCイノベーションに帰属し、本資料の一部または全部を、電子的または機械的な手段を問わず、無断での複製または転送等することを禁じます。