

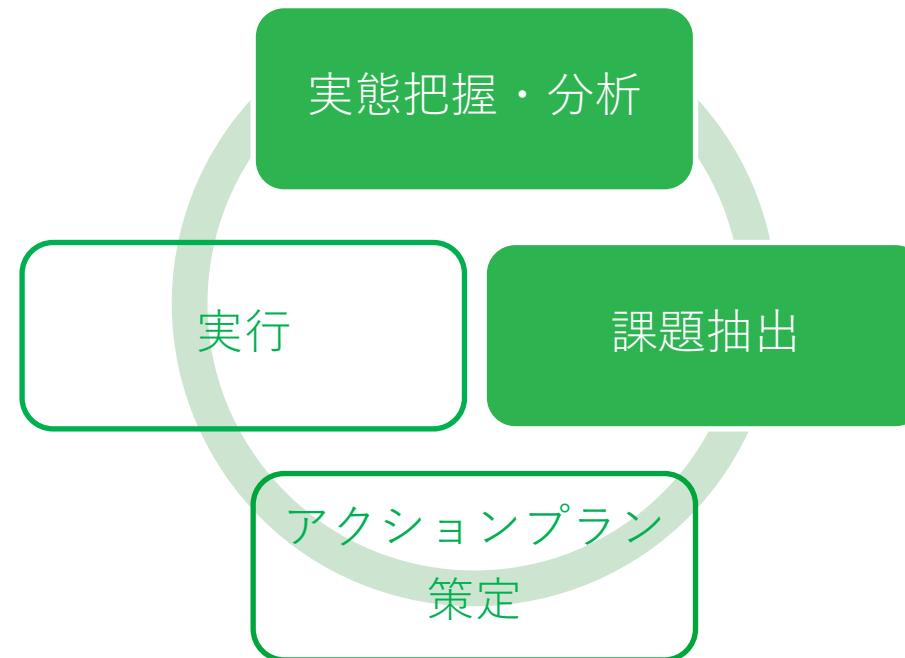
経営分析レポート作成

目次

- 01. データ分析を実施する目的
- 02. データ分析におけるよくある悩み
- 03. CCイノベーションのデータ分析
- 04. 現状把握とご提言
- 05. 分析イメージ
- 06. 成果物イメージ
- 07. CCイノベーションのご紹介

01. データ分析を実施する目的

- ① 経営実態の可視化・実態把握
- ② 計画の進捗状況把握・要因分析
- ③ 経営上の課題の抽出



財務内容・計画進捗状況の計数把握だけにとどまらず、実態を把握し、改善のPDCAを回すことが本来のあるべき目的です

02. データ分析におけるよくある悩み

経営者の悩み

- 実態が把握できず、計画通りに進捗しているかわからない。
- 分析情報が古く、改善スピードが上がらない。
- 業績悪化の理由は多分これだろうが、本当にそうだろうか。

社員の悩み

- どのようにデータを分析すればいいかわからない。
- エクセルの操作に手間がかかる。
- 必要なデータが社内に散在している。



経営者

試算表ではこうなっているけど、その要因や課題はなんだろう？

せっかく情報システムをいれたのに、役に立っていないなあ・・・

この数字はなんでこうなるのだろう？よく分からないけど、そのまま報告しよう

報告に時間がとられて、事業活動に集中できない・・・



社員

03. CCイノベーションのデータ分析

経営者様のご要望確認

- 経営課題と課題解決の方向性
- 分析の粒度とサイクル

社員様との現状確認

- 情報システムの仕様
- 情報システムのインプット/アウトプット

サンプルデータ分析

- サンプルデータの抽出
- 分析資料イメージの提示

本データ分析

- 本データの抽出
- 分析資料および分析結果からの提言を納品

(定期納品)

- 一定期間

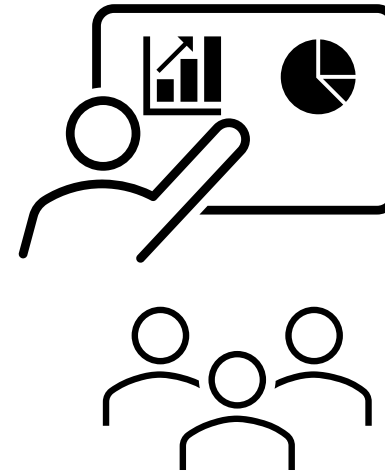
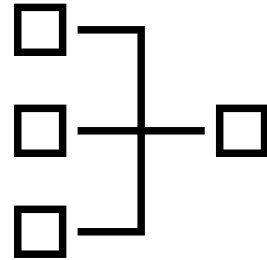
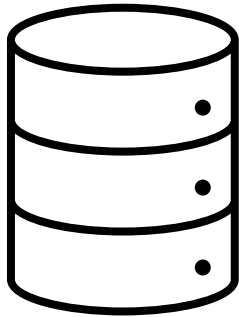
04. 現状把握とご提言

データ受領

データ加工分析

論点協議

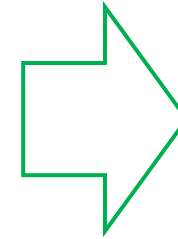
レポート作成



- お客様のご要望にそったデータ分析に加え、CCIコンサルタントが分析されたデータをもとに課題解決の方向性を協議します
- 協議された内容は、CCIからのご提言として分析結果とともにレポート作成します

05. 分析イメージ

	会員情報	販売情報	商品情報	仕入情報
①	生年月日	販売日時 数量	-	-
②	生年月日	販売チャネル	-	-
③	生年月日 性別	数量	-	
④	-	数量	売価	仕入単価
⑤	住所	販売チャネル	商品	-



分析内容	アクション
時間帯別年代別 商品売上	時間帯限定 イベント開催
年代別 販売チャネル利用 割合	販売チャネル毎に 商品ラインナップ 変更
年代・性別毎の 商品売上	ターゲットを絞っ て商品開発
商品別粗利益	売価や仕入単価の 見直し
住所・エリア別 商品売上	エリア別に販促手 段を検討

- ご提供いただく様々なデータを連携させることで、新たな切り口の情報を確認できます
- 分析結果から、新しい打ち手を検討することが可能です

06. 成果物イメージ



- 分析レポートはパワーポイントで作成し、PDFファイルで納品します
- 分析の際に作成したデータ、グラフ等につきましてもエクセルファイルで納品します

CCIのソリューション

コンサルティングメニュー

経営戦略

- 経営理念、ビジョン策定
- 経営計画の策定
- 個別施策の立案

デジタルマーケティング

- Web広告導入、運用支援
- SEO改善支援
- メールマーケティング支援

業務効率化

- BPR企画・立案
- クラウド会計を活用した事務効率化
- 各種業務のマニュアル化

コストマネジメント

- 原価管理体制の構築
- 物件費削減に関する助言
- アウトソーシングの受託

人事制度・人材育成

- 人事評価制度の策定
- 賃金制度の設計
- 階層別・専門別研修の実施

海外展開

- 海外販路の開拓
- 海外拠点の設立に関する支援
- 貿易手続に関する助言

人材紹介

- 最適な人材マッチング
- 独自のネットワーク
- 人材定着サポート

ICT

- システム導入・更改のサポート
- 独自アプリによる生産性向上
- 社内コミュニケーションの活性化

M & A・事業承継

- 企業の売却・買収のコーディネート
- 企業価値算定に関する助言
- 経営の承継に向けた社内体制整備



- CCIではお客さまの課題を明確にとらえ、お客さまに最適なソリューションを提供します。
- CCIグループ各社、各業務提携機関がお客さまの成長戦略をご支援します。



当社のコンサルティングに
詳しい詳細はこちら

お問い合わせ



専門コンサルタントが
ご相談を承ります。
お気軽にご連絡ください！

LinkedIn



コンサルティング事例やセミナー情報を発信中
ぜひフォローをよろしくお願いします！

Facebook



ご確認事項

- 本資料は、情報の提供のみを目的として作成されたものであり、CCイノベーションとのお取引を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている意見などはCCイノベーションが信頼に足り、且つ正確であると判断した情報に基づき作成されたものではありませんが、その正確性、确实性を保証するものではありません。なお、本資料は、作成日において入手可能な情報等に基づいて作成したものであり、金融情勢・社会情勢等の変化により、内容が不正確なものになる可能性もあります。
- 本資料のご利用は、お客さま御自身の判断でなされるよう、また、必要な場合には顧問弁護士、税理士などの各種専門家にご相談いただきますようお願いいたします。
- 本資料の著作権はCCイノベーションに帰属し、本資料の一部または全部を、電子的または機械的な手段を問わず、無断での複製または転送等することを禁じます。