

# 海外展開アドバイザー



# 目次

---

- 01. アドバイザリー業務の背景
- 02. アドバイザリー業務のご提案
- 03. コンサルティングとアドバイザリーの違い
- 04. アドバイザリー業務の種類
- 05. アドバイザリーの内容
- 06. CCイノベーション 海外ネットワークのご紹介

# 01. アドバイザリー業務の背景

- コロナ禍による市場の混乱や業務の停滞、人手不足、原材料の高騰、法律改正、テクノロジーの進化、ESG/SDGsへの対応など、自社を取り巻く環境は目まぐるしく変化。
- 同業者や友人/知人、インターネットなどから情報は調べられるが、結局どう対応すればよいか悩みは尽きない。
- 海外に関する様々な経営課題について、どのように対応すればよいかを自社を理解したうえで相談に乗ってくれる相談相手が欲しい。
- 明確になった課題についても、一緒に取り組んでほしい。

# 01. アドバイザリー業務の背景

海外展開や海外事業で、こんなこと困っていませんか？



- 海外で何かしたいが、何から動けばいいかわからない。
- 海外のことをわかる人材が社内にはいないため、相談できない。
- 海外事業の計画を作りたいが、なかなか進まない。



- 海外拠点に着任して間もないため、今後の事業発展のために、現地の相談相手が欲しい。
- 海外現地情勢は頻繁に変わるため、最新情報を踏まえ、定期的に経営のアドバイスが欲しい。

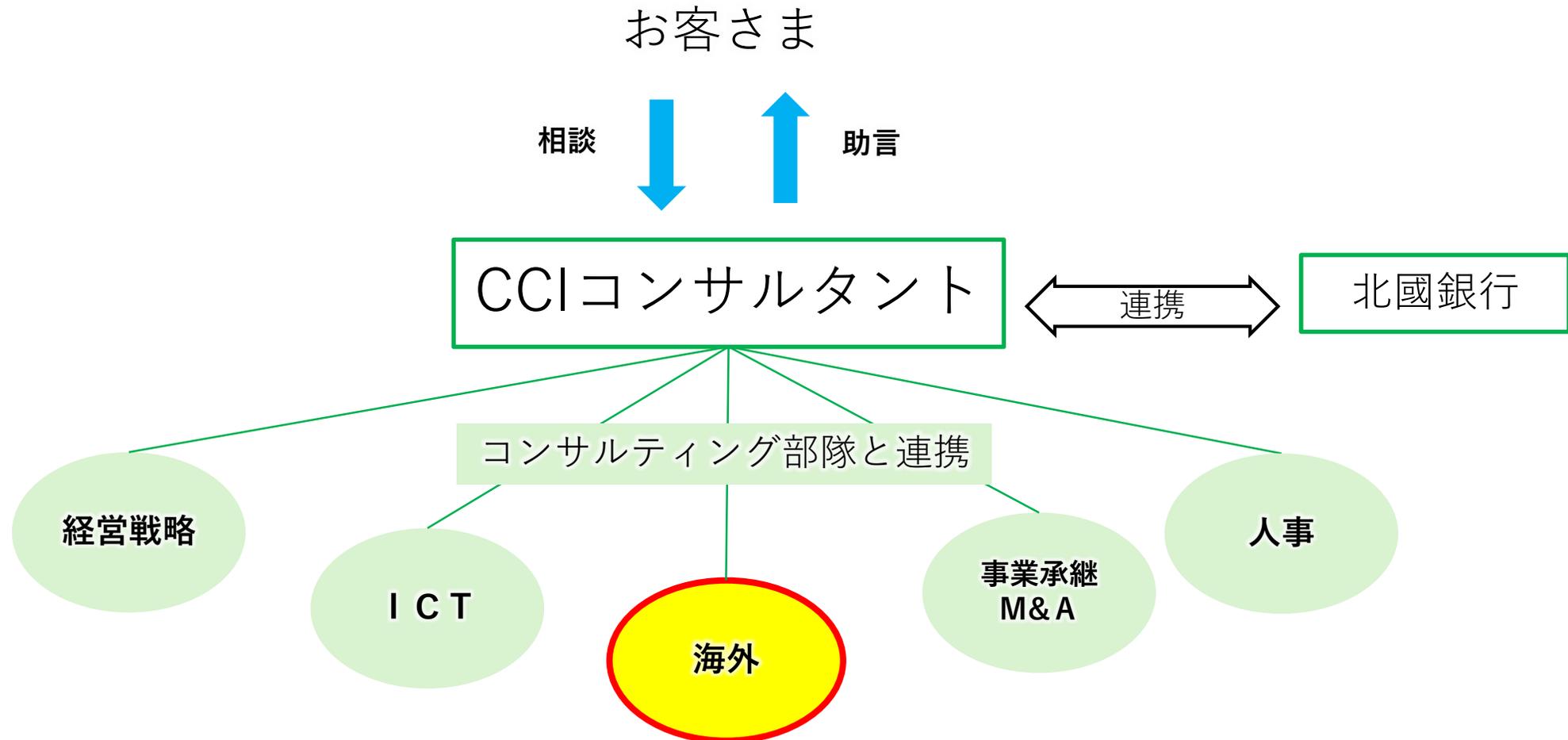


- 海外の決済について、最適な方法を選択するために、制度や規制の変更等定期的にアドバイスが欲しい。
- 為替対策について、自社に適正なヘッジ策を決定するために、定期的にアドバイスが欲しい。



## 02. アドバイザリー業務のご提案

貴社の事業内容を理解している弊社コンサルタントが、業界動向や異業種での取り組みを踏まえ、海外分野の課題に対する方向性に対して適切にアドバイスいたします。



# 03. アドバイザリーとコンサルティングの違い

弊社のアドバイザーとコンサルティングの大きな違いは、課題（取り組むべきこと）が明確になっているかどうか。

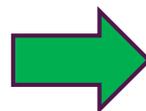
	海外展開アドバイザー	コンサルティング
目的	様々な問題に対する取り組みの方向性・内容の決定サポート	明確になっている課題の解決
内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 会社の目指す方向を踏まえ、課題の明確化、取り組み内容の決定、実施体制を議論</li> <li>• 海外分野のお困りごとについて定期的にアドバイス</li> </ul>	課題解決に向けた現状把握、目標設定、解決策の策定、実行サポート
体制	貴社と弊社コンサルタントが議論（実施は別途検討）	貴社と弊社コンサルタントが一体で取り組む
期間	期間を定めない	決まった期間（3か月～3年間など）
フィー	月額〇万円	一括〇万円

自社を取り巻く様々な問題点

アドバイザー

貴社 ⇄ CCI

取組む課題を議論



課題の取り組みの方向性

- ① 自社内で取り組む
- ② CCIのコンサルティングを利用
- ③ 他社と取り組む
- ④ 現時点では取り組まない

## 04. アドバイザリー業務の種類

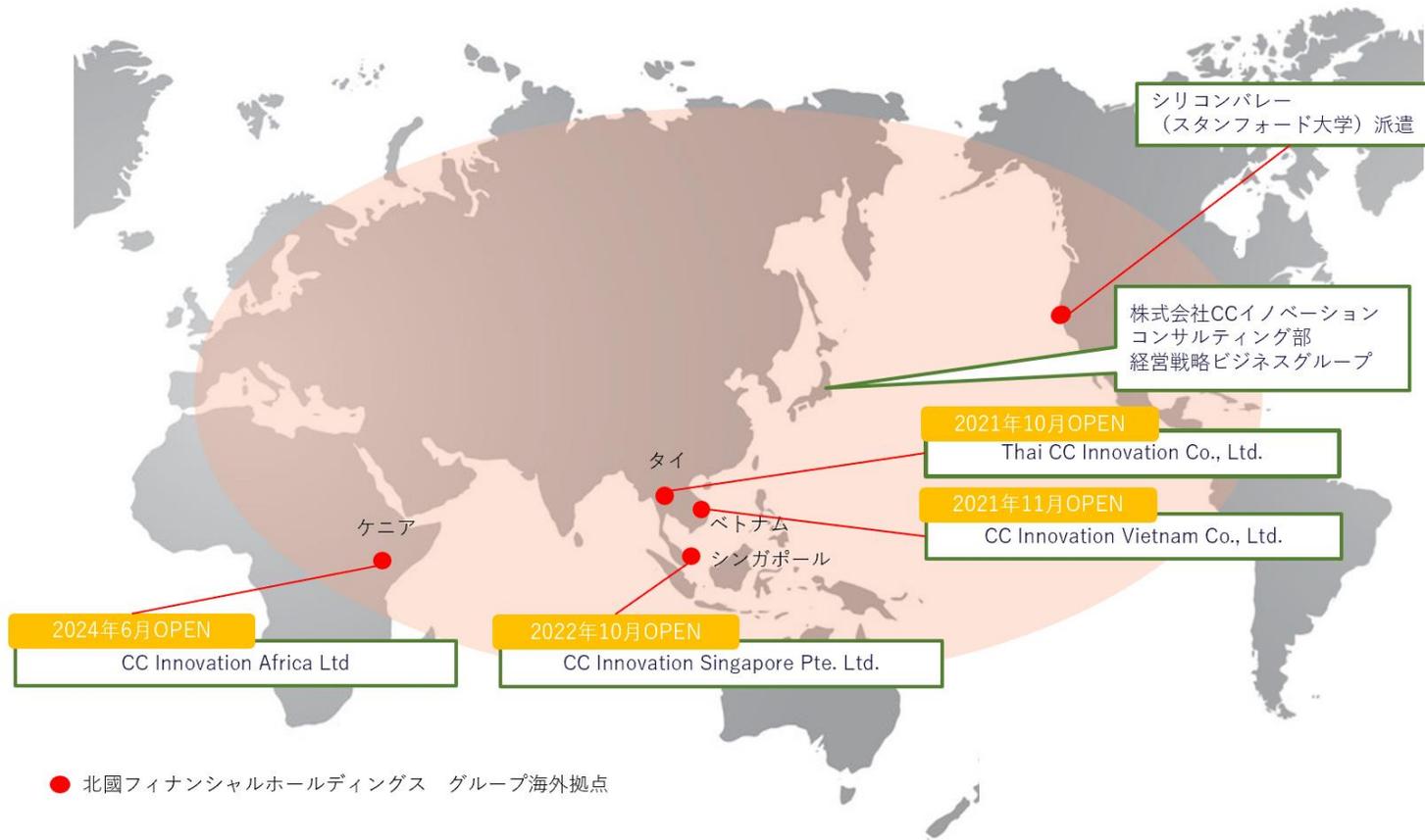
項目	支援内容
海外展開 アドバイザー	海外ニーズ調査、海外販路開拓、海外からの調達、為替対策など海外展開に向けた様々な課題に対して、取り組み内容や解決策の選定をアドバイス。
経営戦略 アドバイザー	経営者様と共に日々発生する様々な問題に対して、あるべき姿の明確化と課題解決の方向性についてアドバイスをを行い、取り組みの方向性の決定をサポート。
事務効率化 アドバイザー	自社で行う事務効率化の取り組みについて、分野や手法、取り組む範囲、進め方などについてアドバイス。
DXアドバイザー	DXを進めるにあたって担当を決めて取り組み始めたが、うまく成果が上がらない場合に、取り組み順序や進め方、範囲などについてアドバイス。
ESG/SDGs アドバイザー	ESGやSDGsの達成に向けて取り組んでいきたいが、範囲が幅広くどのように取り組んでいけばよいか、他社の取り組みや業界動向も踏まえたアドバイスが欲しい。
人材育成 アドバイザー	更なる組織力強化に向けた人材育成について、自社の目指す姿や課題を踏まえて、どの階層にどのような研修や人材育成の取り組みを行っていけばよいかをアドバイス。
事業承継 アドバイザー	円滑な事業の承継に向けた、後継者の育成や組織体制の見直し、株式の承継、事業戦略の策定など様々な課題に対し、取り組みの優先順位をや方向性をアドバイス。

## 05. アドバイザリーの内容

サポート内容	面談内容	詳細
経営のお悩みについてアドバイスを実施し、 意思決定をサポート	月〇回〇分間 ※最低月1回90分～	※回数や時間、分野に よって異なります。

※士業（税理士など）の業務に抵触する範囲については、専門家と連携させていただく場合がございます。  
 ※即日回答できない場合には、後日改めて回答させていただくことがあります。

# CCイノベーションの海外ネットワーク



## 独自ネットワーク

- ・グループ全体で東南アジアや中国に独自のネットワークを構築。
- ・国内外一体となった、コンサルティング機能の提供により、お客さまの成長をサポートします。

## コンサルティング

- ・現地法人へのコンサルティング、海外M&A、販路開拓、仕入先多様化、海外進出支援など、様々なニーズに対応することが可能です。

# CCIのソリューション

## コンサルティングメニュー

### 経営戦略

- 経営理念、ビジョン策定
- 経営計画の策定
- 個別施策の立案

### デジタルマーケティング

- Web広告導入、運用支援
- SEO改善支援
- メールマーケティング支援

### 業務効率化

- BPR企画・立案
- クラウド会計を活用した事務効率化
- 各種業務のマニュアル化

### コストマネジメント

- 原価管理体制の構築
- 物件費削減に関する助言
- アウトソーシングの受託

### 人事制度・人材育成

- 人事評価制度の策定
- 賃金制度の設計
- 階層別・専門別研修の実施

### 海外展開

- 海外販路の開拓
- 海外拠点の設立に関する支援
- 貿易手続に関する助言

### 人材紹介

- 最適な人材マッチング
- 独自のネットワーク
- 人材定着サポート

### ICT

- システム導入・更改のサポート
- 独自アプリによる生産性向上
- 社内コミュニケーションの活性化

### M & A・事業承継

- 企業の売却・買収のコーディネート
- 企業価値算定に関する助言
- 経営の承継に向けた社内体制整備



- CCIではお客さまの課題を明確にとらえ、お客さまに最適なソリューションを提供します。
- 北國フィナンシャルHD各社、各業務提携機関がお客さまの成長戦略をご支援します。



当社のコンサルティングにつ  
いての詳細はこちら

## お問合せ



専門コンサルタントが  
ご相談を承ります。  
お気軽にご連絡ください！

## LinkedIn



コンサルティング事例やセミナー情報を発信中  
ぜひフォローよろしくお願いいたします！

## Facebook



Quality Company, Good Company. ともに、未来へ。

北國FHDグループ 



# ご確認事項

- 本資料は、情報の提供のみを目的として作成されたものであり、CCイノベーションとのお取引を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている意見などはCCイノベーションが信頼に足り、且つ正確であると判断した情報に基づき作成されたものではありませんが、その正確性、確実性を保証するものではありません。なお、本資料は、作成日において入手可能な情報等に基づいて作成したものであり、金融情勢・社会情勢等の変化により、内容が不正確なものになる可能性もあります。
- 本資料のご利用は、お客さま御自身の判断でなされるよう、また、必要な場合には顧問弁護士、税理士などの各種専門家にご相談いただきますようお願いいたします。
- 本資料の著作権はCCイノベーションに帰属し、本資料の一部または全部を、電子的または機械的な手段を問わず、無断での複製または転送等することを禁じます。